



Die Günther Maschinenbau entwickelt und fertigt mit ihren ca. 75 Mitarbeiter*innen technische Lösungen für die Lebensmittelindustrie und den handwerklichen Sektor. Im Mittelpunkt des Leistungsspektrums stehen Maschinen und Anlagen für das Pökeln, Tumbeln und Coaten. Ob Fleisch, Geflügel, Fisch, Käse, Convenience oder Vegetarisches, wir kennen die speziellen Anforderungen an diese Produkte und bieten unseren Kunden die jeweils bestmögliche Technik für deren Verarbeitung.

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt an unserem Standort in Eppertshausen eine*n

Teamleiter*in Vertrieb (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- Fachliche Leitung des Vertriebsteams, sowohl Außen- als auch Innendienst
- Auftragseingang-, Umsatz- und Kundenverantwortung
- Weltweiter Vertrieb unserer Maschinen sowie zielgerichteter Aufbau von Neukunden
- Gestaltung und Weiterentwicklung der bestehenden Kundenbeziehungen
- Erarbeitung von Verkaufsstrategien für die jeweiligen Vertriebsgebiete und Key Kunden sowie deren aktive Realisierung zur weiteren Markterschließung
- Identifikation und Entwicklung von neuen Anwendungsmöglichkeiten
- Technische Beratung der Kunden und Vertretungen in enger Abstimmung mit den Fachabteilungen
- Teilnahme an nationalen und internationalen Fachmessen sowie Durchführung von Präsentationen
- Beobachtung und Analyse der vorhandenen und möglichen Absatzmärkte und der technischen Entwicklung
- Erschließung neuer Märkte passend zum Portfolio
- Bearbeitung der Anfragen, aktive Kundenbetreuung und aktives nachfassen der Angebote
- Verhandlungen mit Kunden und Vertretern
- Bearbeitung von Reklamationen
- Erstellen eines monatlichen Forecasts
- Wöchentliches Reporting an die Geschäftsleitung

Ihr Profil:

- Erste Erfahrung in der Führung eines Teams von Vorteil
- Freude am Vertrieb von Maschinen im Bereich der Lebensmittelverarbeitung
- Erfahrung im internationalen Vertrieb von Investitionsgütern
- Sehr gute MS Office Kenntnisse
- Technisches Verständnis
- Teamfähigkeit, Kreativität, Lösungs- und Umsetzungsorientierung
- Hohes Maß an Eigenständigkeit und Selbstverantwortung
- Hohe Belastbarkeit und die Fähigkeit Menschen zu motivieren und zu begeistern
- Verhandlungsgeschick im Umgang mit Kunden
- Sichere Kommunikationsfähigkeit in Wort und Schrift (Deutsch und Englisch)
- Internationale Reisebereitschaft (ca. 50 %)

Wir bieten:

- Einen sicheren Arbeitsplatz in einer modernen Arbeitsumgebung
- Abwechslungsreiches Aufgabenfeld mit vielen Gestaltungsmöglichkeiten

- Flache Hierarchien in einem mittelständischen Unternehmen
- Einen unbefristeten Arbeitsvertrag
- Kostenfreie Parkplätze
- Flexible Arbeitszeiten
- 30 Urlaubstage

Sie sind interessiert? Dann senden Sie uns Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung sowie Ihres frühestmöglichen Eintrittsdatums an unsere Personalleiterin Mareike Suderleith: bewerbung@gmb-fm.de

Informationen zur Verarbeitung Ihrer personenbezogenen Daten im Bewerbungsprozess finden Sie [hier](#).